

FASCICOLO 1

Quali requisiti per i “soggetti specializzati”?

L'esigenza non più differibile
di una disciplina

Sommario

1. I soggetti specializzati	3
2. Il quadro normativo nel Codice della crisi	4
3. La mancata adozione del regolamento sui requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati	5
4. Le conseguenze del mancato recepimento della direttiva UE 2019/1132	7
5. Le ricadute sulla posizione del professionista che nomina il soggetto specializzato	8
6. Considerazioni conclusive	9
Il comitato scientifico di Abilio: un valore aggiunto per la liquidazione di beni	10

1. I soggetti specializzati

La figura del “soggetto specializzato” è entrata nel panorama giuridico italiano quasi venti anni fa con il d.lgs. 9 gennaio 2006, n. 5 di riforma della legge fallimentare. L’art. 107 l. fall. ha previsto la facoltà del curatore di avvalersi di soggetti specializzati per lo svolgimento delle procedure di vendita (art. 107, co. 1, l. fall.); la modifica introdotta poco dopo, con d.lgs. 12 settembre 2007, n. 169, ha permesso che soggetti specializzati venissero coinvolti anche nella liquidazione dei beni nell’ambito delle procedure di concordato preventivo¹.

L’introduzione della figura del soggetto specializzato è avvenuta senza puntualizzarne le funzioni e prevedendo soltanto che i relativi requisiti di onorabilità e professionalità fossero stabiliti in un successivo regolamento, da adottare con decreto del Ministro della Giustizia (art. 107, co. 7, l. fall.). Sebbene tale regolamento non sia mai stato emanato, la figura del soggetto specializzato è entrata rapidamente a far parte della pratica concorsuale, acquisendo nel tempo crescente rilevanza sul piano sia della frequenza del suo coinvolgimento², sia delle funzioni che esso svolge nelle procedure di vendita. Sotto questo secondo profilo, in assenza di previsioni di legge che precisassero le funzioni del soggetto specializzato, la prassi ha fatto sì che emergessero, all’interno di una definizione normativa apparentemente unitaria, figure impegnate nel prestare un ventaglio molto ampio e variegato di servizi.

Nel tentativo di tratteggiare in modo più preciso il ruolo dei soggetti specializzati, i servizi dagli stessi abitualmente prestati possono essere idealmente suddivisi tra (i) servizi “principali”, direttamente collegati alla gestione della vendita e orientati alla massimizzazione del risultato economico, e (ii) servizi “ancillari” ai primi.

Per quanto riguarda i servizi principali,

¹ L’art. 182, co. 5, rinviava agli «articoli da 105 a 108-ter in quanto compatibili», e dunque anche all’art. 107 l. fall.

² Con riferimento alla frequenza con cui i soggetti specializzati sono coinvolti nelle vendite, gli ultimi dati disponibili indicano che nel 42% delle vendite viene nominato un soggetto specializzato. Tale dato è estratto da OI - Osservatorio Immobiliare - FULL YEAR 2023 realizzato da Abilio S.p.A., disponibile all’indirizzo oi.abilio.com.

i soggetti specializzati comunemente organizzano e gestiscono gli accompagnamenti dei potenziali acquirenti, curano l’esposizione pubblicitaria della vendita e, in generale, la gestione del rapporto con gli interessati all’acquisto, con lo scopo di raccoglierne le offerte.

I servizi ancillari sono più diversificati, spaziando dal supporto nell’attività di inventariazione e stima dei beni, alla realizzazione *reportage* fotografici e video, alla predisposizione dell’avviso di vendita dei beni, fino all’assistenza nella fase di post-vendita, con la gestione degli incumbenti connessi al ritiro dei lotti (per quanto riguarda le vendite mobiliari) e alla raccolta documentale e l’attività amministrativa finalizzata al trasferimento del bene (per le vendite immobiliari), nonché la redazione della relazione sulla vendita. È inoltre possibile che al soggetto specializzato sia affidata la formale custodia dei beni, con il fine di rendere più efficace lo svolgimento dell’incarico grazie a una loro gestione e amministrazione diretta.

Negli anni, la rilevanza dei servizi “ancillari” è cresciuta in modo significativo, nei fatti inducendo un’evoluzione della figura del soggetto specializzato, come detto, priva di una puntuale definizione normativa. In particolare, si è assistito a un notevole ampliamento dell’abituale raggio di azione del soggetto specializzato. È ormai prassi diffusa che i soggetti specializzati maggiormente “strutturati” svolgano non solo le attività direttamente riconducibili alla vendita, ma anche quelle prodromiche e successive all’aggiudicazione, coprendo così pressoché tutte le fasi del processo.

L’espansione del ruolo del soggetto specializzato ha interessato anche le vendite telematiche, con la pressoché totalità dei soggetti specializzati che hanno acquisito, al contempo, la diversa qualifica di “gestore della vendita telematica”³. Tale

³ In merito, è bene evidenziare che la qualifica di soggetto specializzato e quella gestore della vendita telematica risultano normativamente distinte e, sul piano dell’ambito di attività, non completamente sovrapponibili: il soggetto specializzato opera, infatti, solo in ambito

qualifica, diversamente da quella di soggetto specializzato, richiede l'iscrizione in un registro apposito, il possesso dei requisiti previsti dal decreto del Ministro della Giustizia

concorsuale; il gestore della vendita telematica può assolvere a una serie di funzioni anche in ambito esecutivo.

26 febbraio 2015, n. 32, e la proprietà di un portale telematico per la vendita (o, comunque, la disponibilità di un sottodominio dedicato che può essere acquisito da altri soggetti proprietari di piattaforme).

2. Il quadro normativo nel Codice della crisi

Il descritto assetto normativo è rimasto, nella sostanza, invariato con l'adozione del Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza (CCI).

L'art. 216, co. 2, CCI ha confermato la possibilità per il curatore (e – si è aggiunto – anche per il professionista delegato dal curatore alla vendita) di avvalersi di soggetti specializzati per lo svolgimento delle vendite competitive. In particolare, è stata ribadita la scelta di non irrigidire l'operato dei soggetti specializzati tramite una definizione normativa delle loro funzioni.

In un primo momento, il CCI non aveva riprodotto il preesistente rinvio, contenuto all'art. 107 l. fall., a un regolamento del Ministro della Giustizia che avrebbe dovuto definire i requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati (v. *supra* par. 1). La scelta del legislatore potrebbe apparire logica se si considera che tale rinvio, benché previsto sin dall'introduzione della figura del soggetto specializzato, era rimasto senza attuazione, e ciò non aveva comunque impedito un effettivo e rilevante coinvolgimento dei soggetti specializzati nelle procedure di vendita concorsuali. L'impostazione scelta inizialmente dal legislatore potrebbe essere stata, nella sostanza, quella di non intervenire in un settore che aveva dato, tutto sommato, buona prova di sé senza una regolamentazione di dettaglio.

In un momento successivo, però, il d.l. 17 giugno 2022, n. 83, che ha recepito all'interno del CCI la direttiva UE 2019/1123 (direttiva sulla ristrutturazione e sull'insolvenza), ha reinserito la delega alla normativa secondaria in precedenza contenuta all'art. 107, co. 7, l. fall. Più nel dettaglio, l'art. 216, co. 12, CCI prevede (nuovamente) che il Ministro della Giustizia debba disciplinare con regolamento i requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati. Nel ripristinare lo *status quo ante*,

però, il legislatore è andato oltre e ha previsto un termine per l'adozione di tale regolamento, fissato in sei mesi dalla data di emanazione del d.l. n. 83/2021.

Per effetto di tale previsione, il Ministro della Giustizia avrebbe dovuto definire con regolamento i requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati entro il 16 gennaio 2023.

Il repentino capovolgimento dell'impostazione, con la re-introduzione del rinvio alla normativa secondaria e la previsione addirittura di un termine, lungi dall'essere frutto di un ripensamento, sembra potersi inquadrare nell'evoluzione più recente del quadro normativo europeo (v. *infra* par. 3).

Per quanto riguarda gli altri profili rilevanti per la figura del soggetto specializzato, il CCI non contiene novità di particolare interesse. Nel dettaglio, si è colta l'occasione per chiarire ed esplicitare meglio la possibilità – già ammessa nel vigore della legge fallimentare (v. *supra* par. 1) – di avvalersi di soggetti specializzati per le vendite all'interno del concordato preventivo (art. 84, co. 8, CCI). Si è previsto, poi, che possa nominarsi un soggetto specializzato anche nelle vendite realizzate nell'ambito degli strumenti e delle procedure concorsuali minori (cfr. art. 71 CCI, relativo all'esecuzione del piano di ristrutturazione del consumatore, e art. 81 CCI, che disciplina l'esecuzione del concordato minore), in linea con quanto già previsto nella legge 27 gennaio 2012, n. 3.

Da ultimo, merita segnalare la previsione dell'art. 216, co. 4, CCI che stabilisce che le vendite nella liquidazione giudiziale debbano essere sempre effettuate con modalità telematiche tramite il portale delle vendite pubbliche (salvo solo il caso eccezionale in cui tali modalità risultino pregiudizievoli «per

gli interessi dei creditori o per il sollecito svolgimento della procedura»). Questa disposizione non incide direttamente sulla posizione del soggetto specializzato⁴, ma di

⁴ Diversamente sul punto, G. Caramia, La liquidazione dei beni nel codice della crisi di impresa e dell'insolvenza e la riaffermata centralità del curatore, in *Diritto della crisi*, 2022, p. 10, disponibile all'indirizzo <https://diritto-dellacrisi.it/articolo/la-liquidazione-dei-beni-nel-codi->

fatto rende ancor più rilevante per lo stesso assumere la qualifica aggiuntiva di "gestore delle vendite telematiche" (v. *supra* par. 1).

ce-della-crisi-di-impresa-e-dellinsolvenza-e-la-riaffer-mata-centralita-del-curatore, per il quale – tenuto conto che le vendite dovranno avvenire con modalità telematiche – «non è peregrino ritenere che il soggetto specializzato altro non sia che il gestore della vendita telematica».

3. La mancata adozione del regolamento sui requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati

La previsione di un termine puntuale per l'adozione del regolamento sui requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati non ha, per il momento, sortito effetto. A quasi venti anni dall'introduzione della figura e a più di un anno dallo scadere del termine di adempimento del 16 gennaio 2023, continua a mancare una disciplina dei requisiti che il soggetto specializzato deve possedere e, per quanto noto, l'adozione del previsto regolamento non è imminente.

Questa lacuna, tuttavia, ha assunto connotati di maggiore gravità rispetto al passato. Ciò sulla base di una duplice considerazione, di tipo fattuale e normativo.

Sotto il profilo fattuale, si registra – come osservato *supra* nel par. 1 – un coinvolgimento dei soggetti specializzati che, per frequenza e tipologia dei servizi prestati, è molto aumentato. In un simile contesto, caratterizzato da una sostenuta "domanda" avente per oggetto i servizi offerti dai soggetti specializzati, vi è il rischio che a proporsi e trovare spazio siano anche operatori privi delle indispensabili competenze di mercato e giuridiche o, ancora peggio, incapaci di assicurare *standard* minimi di correttezza, trasparenza e assenza di conflitti di interessi⁵. Si tratta di questione importante, se si considera la fondamentale rilevanza degli interessi pubblici e privati sottesi al corretto funzionamento del

⁵ Ad esempio, per i soggetti specializzati che non siano anche gestori delle vendite telematiche (v. *supra* par. 1), non opera il divieto posto per questi ultimi dall'art. 10, co. 1, decreto 26 febbraio 2015, n. 32, in base al quale è preclusa la partecipazione alle operazioni di vendita di beni oggetto delle procedure all'interno del distretto di Corte d'Appello per il quale il gestore risulta iscritto.

sistema delle vendite concorsuali, nonché il rischio concreto che – consentendo, senza alcun filtro, a operatori inadeguati di agire quali soggetti specializzati – l'eventuale lesione di tali interessi resti senza una tutela risarcitoria (per l'assenza, ad esempio, di adeguate risorse patrimoniale e di una copertura assicurativa⁶).

Queste considerazioni fattuali sono tali da rendere senz'altro opportuna una regolamentazione del settore. Tuttavia, a esse si aggiunge adesso anche il profilo normativo, nell'ambito del quale sono recentemente emerse indicazioni cogenti che (non soltanto suggeriscono, ma altresì) rendono doverosa l'adozione di requisiti di onorabilità e professionalità per i soggetti specializzati. È in questa seconda prospettiva che sembra potersi comprendere meglio il "cambio di rotta" operato dal legislatore italiano tra la prima versione del Codice della crisi e quella, successiva al recepimento interno della direttiva UE 2019/1132, poi entrata effettivamente in vigore (v. *supra* par. 2).

La direttiva UE 2019/1132 ha previsto, infatti, che gli Stati membri debbano adottare una serie di requisiti e di regole in relazione

⁶ Si noti che, anche quando il soggetto specializzato riveste al contempo la qualifica di gestore della vendita telematica, la polizza assicurativa richiesta dall'art. 4, co. 2, decr. 26 febbraio 2015, n. 32 quale condizione per l'iscrizione nel registro dei gestori delle vendite telematiche è sufficiente che copra «le conseguenze patrimoniali comunque derivanti dallo svolgimento del servizio di gestione della vendita telematica»; non è dunque richiesto che la copertura assicurativa si estenda alle attività, divenute ormai molte (v. *supra* par. 1), svolte dal soggetto specializzato e non riconducibili al «servizio di gestione della vendita telematica».

ai «professionisti nominati da un'autorità giudiziaria o amministrativa per occuparsi di procedure di ristrutturazione, insolvenza ed esdebitazione («professionisti»)»⁷. In particolare, si richiede che tali «professionisti» siano dotati di requisiti che ne assicurino la formazione, l'integrità e la professionalità e che il loro operato sia sottoposto a vigilanza⁸.

La definizione di «professionisti» contenuta nella direttiva 2019/1132 risulta incentrata essenzialmente su due presupposti (i) la nomina di derivazione giudiziale o amministrativa, e (ii) un «coinvolgimento» degli stessi nella procedura, che il legislatore ha omesso di specificare anche nei suoi termini essenziali. All'interno di tale definizione vi rientrano certamente l'«amministratore delle procedure di insolvenza», previsto dal Regolamento UE 2015/848 sulle procedure transfrontaliere⁹, e il «professionista nel campo della ristrutturazione», definito all'art. 2, par. 1, n. 12, della stessa direttiva 2019/1132¹⁰. Non sembra

7 Cfr. art. 26, par. 1(a), direttiva UE 2019/1132.

8 Più precisamente, la direttiva UE 2019/1132 prevede che i «professionisti» debbano essere «adeguatamente formati; siano nominati in modo trasparente tenendo debitamente conto della necessità di garantire l'efficacia delle procedure; siano sottoposti a vigilanza nell'esercizio dei loro compiti; e svolgano i loro compiti con integrità. È importate che i professionisti si conformino agli standard per tali loro funzioni, come ad esempio provvedere alla assicurazione per responsabilità professionale» (così il considerando n. 87 della direttiva 2019/1132, che fornisce una sintesi delle prescrizioni previste per i «professionisti» dagli artt. 26 e 27 della direttiva). Rispetto ai professionisti, la direttiva prevede altresì che essi debbano «essere soggetti a meccanismi di vigilanza e di regolamentazione che dovrebbero comprendere misure effettive circa l'assunzione di responsabilità dei professionisti che non adempiono i propri obblighi, come: una riduzione degli onorari dei professionisti, l'esclusione dall'elenco o dalla riserva dei professionisti che possono essere nominati nei casi di insolvenza e, se del caso, sanzioni disciplinari, amministrative o penali» (v. considerando n. 89 della direttiva).

9 Con riferimento all'ordinamento italiano, l'Allegato B del Regolamento UE 2015/848 elenca specificamente gli «amministratori delle procedure di insolvenza»: Curatore, Commissario giudiziale, Commissario straordinario, Commissario liquidatore, Liquidatore giudiziale, Professionista nominato dal Tribunale, Organismo di composizione della crisi nella procedura di composizione della crisi da sovraindebitamento del consumatore, Liquidatore.

10 Per «professionista nel campo della ristrutturazione», la direttiva 2019/1132 intende «la persona o l'organo nominato dall'autorità giudiziaria o amministrativa per svolgere in particolare uno o più dei seguenti compiti: a)

però che tali figure esauriscano la nozione di «professionisti», che – per la sua ampiezza e per il carattere aperto della definizione (che, a differenza del Reg. UE 2015/848, non è accompagnata da un elenco di figure per ciascuno Stato membro) – parrebbe poter ricomprendere, con riferimento all'ordinamento italiano, anche i soggetti specializzati¹¹.

È in questa prospettiva che appare più chiara la pressione esercitata dal legislatore italiano, con il recepimento della direttiva con il d.l. 83/2021, rispetto alla rapida adozione del regolamento che avrebbe dovuto fissare i requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati. Ed è sempre in questa prospettiva che deve essere, dunque, valutata l'assenza a tutt'oggi del predetto regolamento, nonostante il termine previsto dall'art. 216, co. 12, CCI sia decorso.

Su questa base, l'Italia non sembrerebbe in linea con le prescrizioni della direttiva UE 2019/1132 riguardo a quella particolare categoria nazionale di «professionisti» definiti «soggetti specializzati». Più precisamente, la mancanza di un regolamento sui requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati rende, in astratto, possibile per chiunque ottenere la relativa nomina, in assenza di qualsiasi filtro (se non quello effettuato dai singoli tribunali, su basi inevitabilmente non omogenee e, dunque, imprevedibili¹²). Inoltre, diversamente

assistere il debitore o i creditori nel redigere o negoziare il piano di ristrutturazione; b) vigilare sull'attività del debitore durante le trattative sul piano di ristrutturazione e riferire all'autorità giudiziaria o amministrativa; c) assumere il controllo parziale delle attività o degli affari del debitore durante le trattative».

11 Sull'ampiezza della nozione di professionisti prevista dalla direttiva 2019/1132 e sul carattere variegato delle funzioni dagli stessi svolte nei vari ordinamenti, si veda anche M. Veder, Sub Art. 26 (Practitioners in procedures concerning restructuring, insolvency and discharge of debt), in *European Preventive Restructuring*, a cura di C.G. Paulus-R. Dammann, Monaco, C.H. Beck, 2021, p. 284 («depending on the applicable legal regime and type of proceeding in which they are appointed, be entrusted with a variety of tasks, such as running the debtor's business, realizing the debtor's assets for the benefit of the general body of creditors, in general terms looking after the interests of creditors, supervising the debtor, assisting debtors and creditors in drafting or negotiating a restructuring plan, etc.»).

12 Una selezione dei soggetti specializzati basata sull'apprezzamento dei singoli tribunali non può essere considerata una soluzione soddisfacente, tenuto conto che l'art. 26, par. 1, della direttiva, richiede che per la no-

da quanto avrebbe richiesto la direttiva, manca qualsiasi meccanismo di vigilanza dell'operato

mina dei professionisti che le «condizioni di ammissibilità [...] siano chiare, trasparenti ed eque».

4. Le conseguenze del mancato recepimento della direttiva UE 2019/1132

La lettura prospettata nel precedente paragrafo pone in luce un profilo di possibile violazione del diritto europeo da parte dell'ordinamento italiano. Il termine per il recepimento della direttiva UE 2019/1132 è da tempo spirato¹³, senza che sia stata disciplinata quella particolare categoria di "professionisti" che, nell'ordinamento italiano, va sotto il nome di "soggetti specializzati".

L'inadempimento del legislatore nazionale rileva sia nei rapporti tra l'Italia e l'Unione europea, potendo dar luogo a una procedura di infrazione¹⁴, sia direttamente in ambito nazionale, riguardo alla tutela dei privati che interagiscono con i soggetti specializzati.

Sotto questo secondo profilo è noto l'orientamento della giurisprudenza europea secondo cui le direttive possono produrre effetti diretti, anche in assenza di recepimento, ove contengano disposizioni sufficientemente dettagliate (c.d. *self-executing*)¹⁵. Inoltre, anche le direttive non direttamente efficaci possono produrre taluni effetti nell'ordinamento se non recepite, determinando a carico dello Stato membro inadempiente una responsabilità risarcitoria verso i privati danneggiati¹⁶. Tale

13 L'Italia si è avvalsa della possibilità, prevista dall'art. 34 della direttiva UE 2019/1132, di ottenere una proroga annuale per il recepimento interno delle previsioni della direttiva, con la conseguenza che il termine di recepimento è scaduto il 17 luglio 2022.

14 Tale procedura può essere avviata dalla Commissione europea d'ufficio o su denuncia da parte di soggetti privati. Cfr. l'Allegato alla Comunicazione della Commissione europea (2017/C 18/02).

15 Tale orientamento è stato inaugurato dalla Corte di Giustizia nella nota sentenza Francovich del 19 novembre 1991, conclusiva delle cause riunite C-6/90 e C-9/90.

16 In questo senso, il precedente principale è *Brasserie du Pêcheur*, sentenza CGUE 5 marzo 1996, cause riunite C-46/93 e C-48/93.

dei soggetti specializzati, né risulta essere stato istituito un registro.

effetto indiretto è subordinato al ricorrere di tre condizioni:

(1) che la norma europea violata attribuisca ai privati un "diritto soggettivo" (da intendersi – in base alla giurisprudenza europea – in termini molto ampi, comprensivi anche di posizioni che si qualificerebbero come interessi legittimi nell'ordinamento italiano);

(2) che vi sia un nesso di causalità tra la violazione dell'obbligo europeo da parte dello Stato e il danno subito dai privati; e

(3) che la violazione sia sufficientemente "grave e manifesta", dovendosi a tal fine considerare la chiarezza e precisione della norma violata, l'esistenza di precedenti esplicativi del significato della norma resi dai giudici europei, l'ampiezza del potere discrezionale lasciato ai legislatori nazionali, il carattere intenzionale dell'inadempimento e la non scusabilità dell'errore¹⁷.

Rispetto alle previsioni in tema di professionisti contenute nella direttiva UE 2019/1132, sembrano mancare i presupposti per un'efficacia diretta. Le previsioni contenute agli articoli 26 e 27 della direttiva non risultano, a ben vedere, sufficientemente dettagliate da potersi considerare *self-executing*. Tali previsioni, però, appaiono suscettibili di avere efficacia indiretta, sul piano risarcitorio.

Più nel dettaglio, limitando lo sguardo ai soggetti specializzati, le norme della direttiva impongono agli Stati membri l'adozione di requisiti e meccanismi di vigilanza chiaramente volti a tutelare l'interesse generale al corretto funzionamento delle procedure concorsuali, con ricadute specifiche sul piano della tutela

17 Cfr. la sentenza della CGUE Dillenkofer e a., sentenza 8 ottobre 1996, cause riunite C-178/94, C-179/84 e da C-188/94 a C-190/94.

degli interessi privati dei soggetti coinvolti (si pensi, ad esempio, all'obbligo di previsione di una copertura assicurativa). Inoltre, di fronte alla previsione da parte dell'art. 216, co. 12, CCI di un termine specifico per l'adozione di un regolamento concernente i requisiti di onorabilità e professionalità dei soggetti specializzati, ormai inutilmente decorso, non sembra potersi dubitare del carattere "grave e manifesto" della violazione posta in essere da parte dello Stato italiano.

Tutto ciò con la conseguenza, quindi, di

schiodare a una responsabilità risarcitoria dello Stato verso i privati che abbiano subito danni per effetto di violazioni o, comunque, di condotte inadeguate poste in essere dai soggetti specializzati, allorché tali danni – ove fosse stata correttamente recepita la Direttiva 2019/1132 – sarebbero stati evitati (un esempio potrebbe essere quello di un soggetto specializzato che, a fronte del danno cagionato, non disponga di risorse patrimoniali sufficienti, né di una copertura assicurativa che gli permettano di risarcire).

5. Le ricadute sulla posizione del professionista che nomina il soggetto specializzato

I pochi frammenti normativi che regolano la figura del soggetto specializzato assegnano allo stesso, come visto *supra* nel par. 1, una funzione di (generico) supporto nelle «vendite tramite procedure competitive» (art. 216, co. 2, CCI). Nell'assolvere a tale funzione, il legislatore non si è preoccupato di inquadrare meglio all'interno del sistema il ruolo del soggetto specializzato.

A tal proposito, gli elementi disponibili sembrano suggerire che, nella procedura di liquidazione giudiziale, il soggetto specializzato assuma il ruolo di coadiutore del curatore ai sensi dell'art. 129, co. 2, CCI. Le funzioni svolte dal soggetto specializzato, con la finalità primaria di massimizzare il valore dei beni in vendita, non sembrano infatti rientrare nei compiti tipicamente assegnati al curatore, dovendo perciò escludersi che il soggetto specializzato possa invece qualificarsi come "delegato" del curatore ai sensi dell'art. 129, co. 1, CCI. Invero, resta il dubbio – in attesa che sul tema si sviluppi un orientamento giurisprudenziale – se il soggetto specializzato possa appartenere a un *tertium genus*, da tenere distinto sia dalla figura del delegato, sia da quella del coadiutore¹⁸.

¹⁸ Alcune indicazioni in questo senso potrebbero ricavarsi dal fatto che il legislatore, quando ha voluto inquadrare specifiche figure nell'ambito dell'alternativa tra "delegato" e "coadiutore", lo ha fatto espressamente. Si veda, in particolare, l'art. 216, co. 1, CCI che prevede che il curatore nomini l'esperto stimatore ai sensi dell'art. 129, co. 2, CCI e, dunque, esso si qualifichi come coadiutore.

L'inquadramento del soggetto specializzato quale coadiutore avrebbe alcune significative ripercussioni, rilevanti nella prospettiva del curatore.

La conseguenza più immediata ed evidente riguarda i compensi del curatore, per la cui quantificazione il tribunale dovrà semplicemente "tenere conto" dei compensi riconosciuti al soggetto specializzato. Ciò, dunque, senza che operi l'automatismo previsto dall'art. 129, co. 1, CCI che, rispetto all'eventualità della nomina di "delegati", prevede che i loro compensi vadano in detrazione del compenso da riconoscere al curatore.

Tuttavia, a questa conseguenza, se ne affianca una meno appariscente e, soprattutto, foriera di potenziali rischi per il curatore, soprattutto nel contesto attuale che vede la mancanza di un registro dei soggetti specializzati e di requisiti di onorabilità e professionalità. L'art. 129, co. 2, CCI prevede, infatti, che i coadiutori operino sotto la responsabilità del curatore. In questo ambito, la responsabilità del curatore sembrerebbe potersi astrattamente configurare principalmente quale *culpa in eligendo*, in termini di negligenza nella scelta di un soggetto specializzato rivelatosi in seguito inadeguato. Questa scelta è resa notevolmente più difficile e meno sicura dall'assenza di *standard* e criteri normativi che, a livello generale e astratto, "filtrino" i soggetti specializzati, escludendo *ex ante*

quelli inadeguati. I curatori, in altre parole, si trovano nella delicata posizione di dover scegliere il soggetto specializzato senza poter beneficiare di alcuna "guida" e con il rischio che le loro valutazioni – ove si verificano problemi – vengano riesaminate, con la (maggiore) severità tipica dei giudizi retrospettivi.

È sicuramente vero che i curatori, in caso di danni causati dal soggetto specializzato, rispondono in via risarcitoria per un fatto altrui, con la conseguenza che l'obbligato principale resta sempre il soggetto specializzato.

6. Considerazioni conclusive

La crescente rilevanza dei soggetti specializzati e l'evoluzione dell'ordinamento europeo rendono, ormai, indifferibile l'adozione di una disciplina concernente i requisiti di onorabilità e professionalità degli stessi.

In questo contesto, il rischio dell'avvio di una procedura di infrazione, eventualmente anche su denuncia da parte di privati, e soprattutto quello di una responsabilità risarcitoria dello Stato sono concreti e attuali. A ciò si aggiunge la situazione di incertezza in cui potrebbero in molti casi venirsi a trovare i curatori, posti di fronte al serio rischio di incorrere in responsabilità personali laddove la scelta del

Tuttavia, le prospettive di rivalsa potrebbero in molti casi essere limitate e, comunque, non agevoli, considerato che non esiste un obbligo per i soggetti specializzati di dotarsi di una copertura assicurativa (previsto invece dalla direttiva, v. *supra* §3). In quest'ottica, sembra prudente per i professionisti che scelgono il soggetto specializzato accertarsi, quale condizione per la nomina, che il soggetto prescelto si sia dotato di un'adeguata copertura assicurativa su base spontanea (almeno fino a quando non verrà recepita la direttiva).

soggetto specializzato fosse valutata *ex post* come non ottimale.

Dopo quasi venti anni dall'introduzione del soggetto specializzato, sembra dunque davvero giunto il momento regolamentare tale figura. La disciplina che dovrà essere introdotta è necessario che abbia per oggetto quei profili previsti dall'ordinamento europeo (v. par. 3). Sarebbe particolarmente opportuno, tuttavia, che tale disciplina non si limitasse a quanto strettamente necessario per allineare l'ordinamento interno a quello europeo, ma andasse oltre, facendo tesoro della rilevante esperienza maturata nella pratica di questi anni.

Il comitato scientifico di Abilio: un valore aggiunto per la liquidazione di beni

Abilio è una società che opera nel settore della liquidazione di beni, offrendo soluzioni efficaci e trasparenti per la gestione di patrimoni immobiliari e mobiliari. Abilio non si limita a soddisfare le esigenze pratiche delle procedure, ma si impegna a conoscere e approfondire la cornice normativa di riferimento, al fine di garantire la massima qualità e sicurezza dei servizi offerti.

Per questo motivo, Abilio ha costituito un comitato scientifico, composto da esperti del settore, con l'obiettivo di analizzare e approfondire tematiche di interesse che siano tangenti o collegate al tema della liquidazione dei beni e in generale alla

normativa concorsuale ed esecutiva. Il comitato scientifico ha il compito di fornire un contributo di valore, basato sull'esperienza e sulla competenza, per arricchire la conoscenza e la professionalità di Abilio e dei suoi collaboratori.

Il comitato scientifico di Abilio si occupa di studiare e discutere aspetti legati alle norme che regolano le vendite, sia dal punto di vista giuridico che operativo, al fine di individuare le migliori pratiche e le soluzioni più innovative per il mercato. Il comitato scientifico di Abilio è quindi un elemento distintivo e qualificante, che testimonia l'impegno e la serietà di una società che vuole essere sempre all'avanguardia nel settore della liquidazione di beni.

Iacopo Donati



Iacopo Donati è professore associato di diritto commerciale nell'Università di Siena.

È autore di numerose pubblicazioni in materia di diritto societario, diritto della crisi

d'impresa e diritto bancario. Nel 2020 ha pubblicato il libro "Le ricapitalizzazioni forzose" (ed. Giuffrè), in tema di operazioni sul capitale nel contesto della riorganizzazione di società in crisi o insolventi.

Collabora stabilmente con l'UNIDROIT, dove riveste da novembre 2023 la posizione di UNIDROIT/Bank of Italy Chair Holder nell'ambito di un progetto sulla gestione delle crisi delle banche non sistemiche.

È membro NextGen Group—Class X costituito dall'International Insolvency Institute (2021), dell'INSOL Europe Academic Forum (2020), dell'European Corporate Governance Institute (2020).

Tra il 2021 e il 2023 è stato titolare dei corsi di Diritto commerciale e di Business law presso l'Università Ca' Foscari Venezia e del corso di Business & Digital Law presso H-Farm College.

È avvocato in Italia e nello Stato di New York (USA) e ha sviluppato, nel corso degli anni, ampia esperienza nell'assistenza e consulenza in materia di diritto societario, bancario e concorsuale, nonché quale membro di collegi arbitrali.

Daiana Argnani

Head of Legal & Organization Abilio S.p.A.



Laureata in Giurisprudenza presso l'Università di Bologna, consegue il titolo di Avvocato ed esercita la professione forense. Nel 2014 entra in IT Auction dove gestisce l'ufficio legale interno.

A seguito dell'acquisizione di IT Auction da parte del gruppo illimity, entra in neprix con

il ruolo di Head of Business Support dell'area Sales, coordinando e facilitando il dialogo e l'interazione di tutte le funzioni di business.

Con la costituzione di Abilio nel 2022, diventa responsabile della gestione dei progetti speciali della società, sviluppando l'area M&A e strategy.

Dal 2023 ricopre il ruolo di Head of Legal & Organization, gestendo le attività legali, di recupero del credito e di architettura organizzativa.

Angelo Marri

Head of Business Development Abilio S.p.A.



Dopo la laurea in Economia e Commercio presso l'Università di Bologna, Angelo inizia il suo percorso in Adecco come Branch Manager. Dopo un rapido excursus di ruoli a responsabilità crescente, lascia Adecco

nel 2008, con il ruolo di Account Executive, per approdare in Vodafone. In Vodafone, all'interno del canale Corporate Sales, è protagonista

come Senior Key Account della gestione di diversi progetti di rilievo su clienti large.

Nel 2014 cambia percorso raccogliendo la sfida di una piccolissima realtà di consulenza e servizi IT, Openkomm, nella quale assume il ruolo di Direttore Commerciale.

Entra in neprix nel 2020, stimolato dalla vision e dall'invito del Direttore Generale Renato Ciccarelli, con il ruolo di Head of Business Development e continua il suo percorso con lui entrando a far parte del management team di Abilio S.p.A.



abilio

Abilio S.p.A.

Capitale sociale [i.v.] euro 60.975,00

Sede legale in Via Galileo Galilei n.6, 48018 Faenza (RA)

Codice fiscale e Nr. Iscrizione Registro delle Imprese di Ravenna: 02704840392

Numero REA RA 224830

Società partecipante al Gruppo IVA "illimity" Partita IVA N. 12020720962

Società soggetta ad attività di direzione e coordinamento di illimity Bank S.p.A.

Società iscritta alla sezione A dell'elenco siti web autorizzati dal Ministero della Giustizia alla pubblicità delle aste giudiziarie - p.d.g. 18/05/2022

Società iscritta al n.68 del Registro Gestori vendite telematiche del Ministero della Giustizia - p.d.g. 01/04/2022

Telefono: +39 0546 046747 | Pec: abilio@pec.illimity.com

www.abilio.com

info@abilio.com